

10 PASSOS

PARA VENDER NO

FACEBOOK

TÉCNICAS RÁPIDAS PARA VENDER COMO AFILIADO





A maior rede social conhecida mundialmente é o Facebook e o que poucas pessoas sabem é que ela possui uma ferramenta muito importante para vendas de produtos, mas ainda não são tão exploradas. Por isso os anunciantes estão procurando saber mais sobre como vender no Facebook.

Além disso, anunciando pelo Facebook você pode acompanhar tendências e novidades lançadas pela sua marca, falar sobre dúvidas e dar sugestões, onde o consumidor pode conhecer mais sobre seus produtos e até mesmo comprar diretamente do Facebook.

Assim, torna-se imprescindível criar uma página para que as pessoas possam curtir e comentar na medida em que você irá postando sobre os seus conteúdos. Por isso, veja algumas dicas de como ter sucesso ao começar a vender no Facebook.

Dicas para quem quer começar a vender pelo Facebook e ter sucesso.

Conheça o método para criar seu negócio na internet.

A partir do zero, mesmo para iniciantes:

CLIQUE PARA CONHECER 



Conhecer seu consumidor: Conheça seu consumidor e seu público-alvo, ou seja, quem você quer atingir para que se torne seu consumidor. Conheça o comportamento dele, não apenas dados estatísticos de onde mora, classe social e nível de escolaridade.

Promoções de frete grátis: O frete grátis aumenta consideravelmente as vendas, por isso invista em promoções de frete grátis apenas para uma determinada região ou acima de um determinado valor de compra.

Atualização da página: Atualizações diárias com conteúdo relevante para os fãs da página. É importante que os fãs considerem o conteúdo postado relevante. Geralmente poste fotos que são mais compartilhadas e curtidas.

Utilize todas as ferramentas possíveis: Utilize ferramentas possíveis para promover um post e destacar uma oferta por exemplo.

Instagram: Utilize as ferramentas Free que possam atingir seu público. Talvez ele não esteja vendo o Facebook no momento, mas pode estar olhando e curtindo o Instagram. Crie hashtags que tem a ver com os seus produtos e que chamem atenção para o seu perfil.

Conheça o método para criar seu negócio na internet.

A partir do zero, mesmo para iniciantes:

CLIQUE PARA CONHECER 



- **Promoção para aniversariantes:** Ofereça promoções para aniversariantes oferecendo desconto por exemplo.
- **Pesquisa e relacionamento:** Pesquise seus concorrentes, o que estão fazendo que esteja dando certo e veja se pode adequar ao seu produto também. Avalie a estratégia dele e veja se vale a pena implementar também em seu negócio.
- **O maior investimento é o SEU TEMPO:** Doutrine o seu cliente que a loja está ali 24 horas por dia, mas que por trás dela existem pessoas. O escritório não está funcionando, mas o cliente não entende, e faz perguntas a meia noite e espera ser respondido logo. São esses pequenos detalhes que geram confiança, credibilidade, e fidelidade.

É muito importante ter em mente qual o objetivo da campanha do seu produto e qual o público quer atingir. Importante também não misturar suas

Conheça o método para criar seu negócio na internet.

A partir do zero, mesmo para iniciantes:

CLIQUE PARA CONHECER 



postagens pessoais com aquelas profissionais, por isso crie uma lista personalizada de amigos.

Agora que você já sabe um pouco mais como **vender no Facebook** seu produto, vamos falar um pouco sobre técnicas para vender como afiliados.

Vender como afiliados é conhecido por ser um serviço de publicidade que presta serviço para uma empresa, a qual aluga e vende espaços publicitários na internet, fazendo com que o espaço seja remunerado conforme o desempenho da campanha publicitária.

Existem diversos tipos de afiliados e você pode escolher o que mais enquadre com seu perfil. Há quem trabalhe integralmente como um afiliado, conquistando sua renda através dessa profissão e há quem utilize os programas de afiliados para gerar renda extra.

Os programas de afiliados são uma ótima alternativa para se ganhar dinheiro com os sites, onde você pode tornar como principal fonte de renda do seu

Conheça o método para criar seu negócio na internet.

A partir do zero, mesmo para iniciantes:

CLIQUE PARA CONHECER 



negócio ou então começar a trabalhar em conjunto através de outras opções como, por exemplo, a venda de produtos e serviços na internet.

Para isso, é preciso seguir alguns pré-requisitos para criar uma conta gratuita e se tornar um afiliado.

- Possuir um email válido
- Possuir um documento de identidade
- Ser maior do que 18 anos
- Possuir ou criar uma conta no HotPay ou PayPal.

Não é necessário que um afiliado possua um site ou blog, porém as experiências e resultados mostram que afiliados que possuem possibilitam a

Conheça o método para criar seu negócio na internet.

A partir do zero, mesmo para iniciantes:

CLIQUE PARA CONHECER 



atração do seu público em médio/longo prazo, o que reduz ainda mais a necessidade de investimento.

Assim, conheça algumas maneiras de como começar a vender como afiliado.

- Inicialmente você deve identificar o seu nicho verificando quais são as dúvidas ou problemas que as pessoas querem resolver, criando conteúdo de graça resolvendo todos ou pelo menos o máximo possível.

Conheça o método para criar seu negócio na internet.

A partir do zero, mesmo para iniciantes:

CLIQUE PARA CONHECER 



- Após, conhecendo cada vez mais os problemas e dúvidas do público alvo, procure escolher produtos que sejam confiáveis dentro da plataforma de afiliação escolhida. Assim, para produtos digitais existem inúmeros afiliados como Monetizze, Eduzz e Hotmart. Já para os produtos físicos existem a Natue, Webafilidados, Anuncii, entre outros. Todas essas trabalham basicamente da mesma forma, por isso, consulte e veja quais delas se adequam ao seu perfil.
- Tenha metas de vendas, pois é uma maneira extremamente eficiente para vender como afiliado. Estabelecer metas progressivas, onde se deve começar com metas pequenas e ir aumentando conforme você for atingindo as metas, mas não deixe de ter metas.
- As pessoas precisam conhecer seu trabalho. Assim, uma boa forma de ser visto é dedicar um tempo nas fontes de tráfego gratuitas. Uma das melhores formas é estar presente nas Redes Sociais desenvolvendo relacionamentos e criando autoridade. Portanto, adote sempre uma postura colaborativa.

Conheça o método para criar seu negócio na internet.

A partir do zero, mesmo para iniciantes:

CLIQUE PARA CONHECER 



- Sendo assim, são muitas vantagens de se usar um Blog para realizar vendas diárias. Um exemplo é o caso de empreendedores que só focam em vendas pelo Facebook Ads, o qual é um sistema de anúncios do Facebook, que nessa modalidade, ocorre a venda levando o possível comprador direto para a página de vendas do produtor.

A escolha do produto que você vai vender é uma etapa importante e precisa ser feita seguindo alguns critérios. Conheça o produtor e de preferência o produto pesquisando o seu trabalho através de referências no Google, e se possível conheça o produto. Sempre passe pelo filtro de vendas do produtor, onde você deve inscrever o seu email na página de captura do produtor e analisar como funciona seu filtro de vendas pelo E-mail.

Uma estratégia que funciona muito bem no Facebook é o embed de vídeos direto do seu computador para o post da sua fanPage, estes são aqueles vídeos que começam a rodar a medida que a pessoa rola a página do face para baixo. Esse tipo de vídeo chama muito mais atenção, gerando muitas visualizações e vendas para o produto que está promovendo.

Conheça o método para criar seu negócio na internet.

A partir do zero, mesmo para iniciantes:

CLIQUE PARA CONHECER 



O Youtube é quase sempre considerado como uma máquina de fazer dinheiro para muitos afiliados e com certeza você terá bons resultados com a ferramenta. É recomendado ainda que todos tenham um Blog , mas existem afiliados que preferem só trabalhar com o Youtube e conseguem excelentes resultados.

Conheça o método para criar seu negócio na internet.

A partir do zero, mesmo para iniciantes:

CLIQUE PARA CONHECER 

Agora que você sabe o que é um afiliado e como vender seu produto a partir do Facebook, comece a dar os primeiros passos e comece a vender como afiliado, aumentando seus lucros e divulgando seu produto.

Conheça o método para criar seu negócio na internet.

A partir do zero, mesmo para iniciantes:

CLIQUE PARA CONHECER 